

INDICE

1. Premessa	pag. 5
2. Quadro normativo	pag. 6
2.1. Le fonti nazionali	pag. 6
2.2. Le fonti internazionali	pag. 8
3. Il D.L. n.78 del 31 maggio 2010	pag. 13
4. Il provvedimento n.137654 del 29 settembre 2010	pag. 14
4.1. Definizioni	pag. 14
4.2. Documentazione idonea.....	pag. 15
4.3. Il <i>Masterfile</i>	pag. 16
4.4. La Documentazione Nazionale	pag. 23
4.5. La Documentazione da predisporre in relazione alla diversa classificazione dell'impresa	pag. 27
4.6. Condizioni di efficacia	pag. 28
4.7. Inefficacia della documentazione	pag. 29
4.8. Rapporti con l'Amministrazione	pag. 31
4.9. I recenti quesiti di Telefisco 2011.....	pag. 33
5. I principali metodi	pag. 36
5.1. Il metodo del prezzo di libera concorrenza (CUP).....	pag. 36
5.2. Il metodo del prezzo di rivendita.....	pag. 38
5.3. Il metodo del costo maggiorato.....	pag. 38
5.4. I metodi alternativi	pag. 39
6. Le Convenzioni contro le doppie imposizioni	pag. 40
7. Il <i>ruling</i> di Standard Internazionale	pag. 41
8. La giurisprudenza: alcune sentenze interessanti in tema di prezzi di trasferimento	pag. 43
8.1. Sentenza Comm. Trib. Prov. di Milano, sez. XXXI, del 13 marzo 2009 n.87.....	pag. 43
8.2. Decisione Comm. Trib. Prov. di Genova, sez. VIII, del 10 febbraio 1992 n.547.....	pag. 44
8.3. Sentenza Comm. Trib. Prov. di Bergamo del 9 settembre 2005 n.29.....	pag. 44
8.4. Sentenza Comm. Trib. Prov. di Pisa, sez. II, del 9 maggio 2007 n.52	pag. 45
8.5. Sentenza Comm. Trib. Prov. di Treviso, sez. VI, del 4 settembre 2001, n.64.....	pag. 45
9. Aspetti penali del <i>transfer price</i>	pag. 46
10. Il rapporto con i professionisti	pag. 47